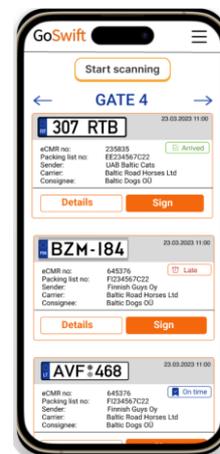
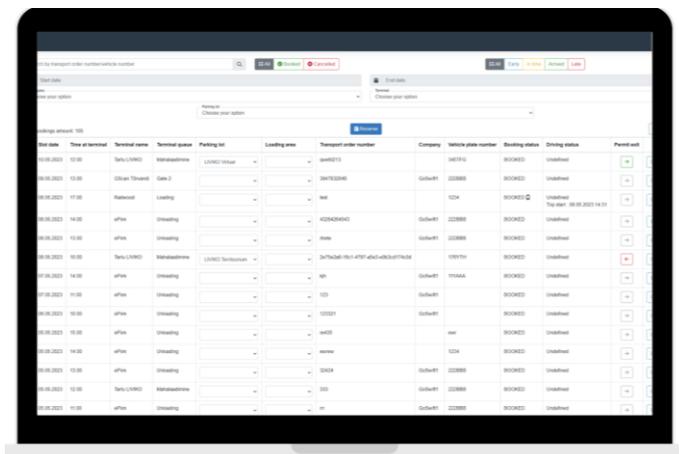


Unternehmen

GoSwift entwickelt und implementiert digitale Lösungen zur Optimierung von Frachtbewegungsprozessen im Straßentransport. Das Unternehmen hat erfolgreich elektronische Warteschlangenmanagementsysteme an mehreren Grenzübergängen betrieben und verfügt über einen wachsenden Kundenstamm. Die Lösungen von GoSwift werden von Geschäftsbetreibern wie Industriekomplexen, Logistiklagern und Hafenterminals eingesetzt.

Produkte/Dienstleistungen

GoSwift bietet kombinierte Lösungen aus Software und Hardware an. Das Unternehmen stellt ein elektronisches Warteschlangenmanagementsystem zur Verfügung, das mit digitaler Prozessautomatisierung für Industriekomplexe, Logistiklager und Hafenterminals ausgelegt ist. Diese Lösung ermöglicht es den Nutzern, ihre Aktivitäten durch verbesserte Planung, digitalen Informationsaustausch und automatisierten Zugang zu den Transportfahrzeugen zu optimieren. Darüber hinaus arbeitet GoSwift an einem Entwicklungsprojekt, um eine eFTI-konforme eCMR-Plattform in ihr Dienstleistungsportfolio aufzunehmen. Dadurch wird die digitale Erstellung von Frachtdokumenten und der Austausch zwischen Wirtschaftsbeteiligten ermöglicht.



Wettbewerbsvorteile

Das Team von GoSwift verfügt über umfangreiche Erfahrung in der Bereitstellung innovativer Transportmanagementlösungen. Das Unternehmen implementiert maßgeschneiderte, schlüsselfertige Lösungen, die Software und Zugangskontrollhardware kombinieren, um logistische Prozesse zu optimieren. Dazu gehören Terminplanung, Ankunftsmanagement, Just-in-Time-Zugang und Yard-Management. Durch den Einsatz dieser Lösungen können Kunden ihre Arbeitsabläufe um bis zu 30 % effizienter gestalten und minimale personelle Ressourcen für Routineaufgaben einsetzen.

Idealer Businesspartner

Unternehmen, die den Straßengüterverkehr in ihren Arbeitsprozessen nutzen, umfassen Logistikzentren, Industriekomplexe, Häfen und Terminals sowie kleine und mittlere Unternehmen (KMU). Auch QMS-Warehouse- und Ladezonen sowie Zoll- und Grenzverwaltungen gehören dazu. GoSwift ist auf der Suche nach lokalen Wiederverkaufs- oder Kooperationspartnern sowie potenziellen Kunden, um ihre Lösungen anzubieten.

Kontakt



Herr Tõnu Mets
Business Development Manager
Web: www.goswift.eu